

Формирование региональной партнерской сети проекта Gate2RuBIN: услуги для инновационных компаний



Британо-Российская конференция
«Повышение конкурентоспособности малых и средних предприятий за счет международной бизнес-технологической кооперации: опыт британо-российского сотрудничества и перспективы сотрудничества ЕС-Россия»

Леонтьев Алексей

19 марта 2008 г.
Научный парк МГУ, г. Москва



Отбор региональных центров-участников (ВС)

Отбор центров через открытый конкурс:

«Организация и проведение методической, консалтинговой, информационной поддержки в сфере международного трансфера технологий и научно-технического сотрудничества для малых инновационных предприятий»

1 этап

Отбор 20 инновационно-технологических центров в России

Критерии отбора

Проработка проекта и методология

Качество проработки программы мероприятий, их соответствие целям и задачам конкурса

Методология реализации проекта

Квалификация исполнителя и опыт

Квалификация основных исполнителей

Опыт работы заявителя в сетевых организациях

Опыт оказания услуг (поддержки) компаний и НИИ в международной бизнес- и технологической кооперации

Адекватность ресурсов

Соответствие бюджета заявленным мероприятиям и целевым значениям индикаторов

Запрашиваемая сумма финансирования

Региональный центр как инструмент инновационного развития

Стратегия развития центра - развитие партнерств с другими регионами/странами в интересах своих клиентов

Задачи регионального центра:

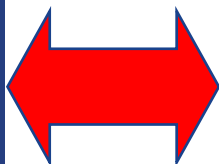
Развитие, ведение и «повышение качества» существующей клиентской базы

- **Формирование базы технологических запросов и предложений**
- **Нахождение партнеров и сопровождение выражений интереса**
 - **Информационное обеспечение для клиентов в регионе**
- **Поиск российских/европейских партнеров для участия в Европейских рамочных программах**
 - **Работа с веб-порталом проекта**

Формирование услуг



Business Support at Your Doorstep



Координирующая организация:



- обучение
- выработка и контроль стандартов
 - методическая поддержка
- формирование инф. материалов
 - координация и др.

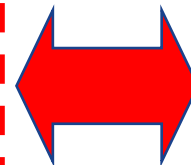


Региональный ИЦ:

- информирование (распространение информации)
- формирование БД ТП/ТЗ, клиентов, выражений интересов
 - поиск партнеров
 - сопровождение и др.



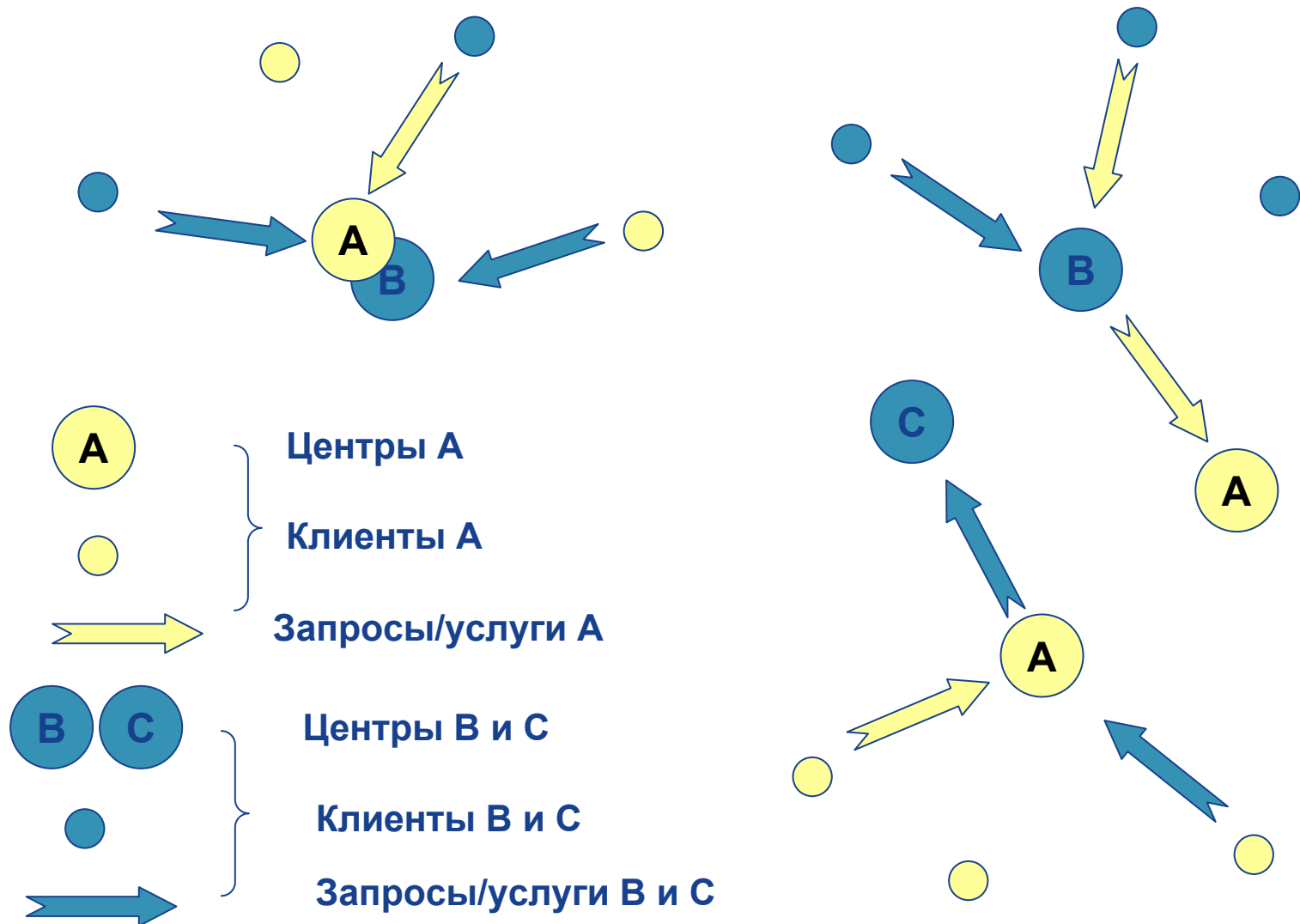
Региональные
клиенты



Услуги региональных центров (ВС)

- *Предоставление услуг по трансферу технологий*
- *Услуги по поддержке компании в международной бизнес-кооперации*
- *Выявление и поддержка инициатив с потенциалом для международного сотрудничества для участия в программах Фонда содействия РМП НТС*
- *Продвижение региональных инноваций*

Модель внутренних бизнес-процессов ИЦ (signposting)



Пример работы центра (модель ВС)

Зеленоградский ИННОВАЦИОННО- ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ЦЕНТР



ПАРТНЕРЫ:



МИЭТ



ОАО «Концерн «Ситроникс»



ОАО «НИИМЭ и завод «Микрон»



ОАО «Российская электроника»



ОАО «Завод «Протон-МИЭТ»



Cadence Design Systems (США)



Synopsys Inc. (США)

Compugraphics



Инновационная
инфраструктура



Услуги центров коллективного
пользования

Поддержка малых и средних
инновационных компаний

Создание новых
инновационных компаний

Трансфер и коммерциализация
технологий

Поиск партнеров

Клиенты

*Крупные предприятия
Российской электронной
индустрии*

ОАО «НИИМЭ и завод Микрон»,
предприятия холдинга
«Росэлектроника»,
ОАО ЦКБ «Алмаз»,
ФГУП НИИ «Прогресс»,
ЗАО НТЦ «Модуль»,
ОАО «НИЦЭВТ»,
ФГУП «ИТМиВТ»

*Малые и стартовые
предприятия*

«ИДМ», «Анкад», «САИТ»,
«Меландр», «ОТИС»,
«DeverSYS», Ангстрем М,
Ангстрем СБИС, Silicom-А,
НИП-Информатика и др

*Институты и
организации Академии
наук России*

*Высшие учебные
заведения*

Пример работы центра (модель ВС)

Воронежский инновационно- технологический центр



ПАРТНЕРЫ

Представители органов власти:

Администрация Воронежской области

Управление инноваций в промышленности

Главное управление по промышленности, транспорту, связи и инновациям

Представители научных кругов:

Воронежский государственный технический университет

Воронежский государственный архитектурно-строительный университет

Воронежский государственный университет

Московский государственный институт электронной техники

Воронежский институт высоких технологий

Представители бизнеса:

Сбергательный банк Российской Федерации

Зеленоградский инновационно – технологический центр

Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере

Союз инновационно -технологических центров

Федеральное агентство по науке и технике

Деятельность Центра:

Создание развитой инфраструктуры

Консалтинговые услуги

Содействие в получении финансирования

Продвижение научно-технической
продукции

Налаживание партнерских отношений

+

Мероприятия в рамках проекта Gate2RuBIN:

Технологический аудит и мониторинг
Трансфер технологий и маркетинг.

Экономическое и финансовое
сопровождение коммерциализации
проектов.

Юридические услуги.

Консультирование, обучение,
управление проектом.

Информационные услуги.

Клиенты

ООО Топаз
ООО НПП Электромеханика
ООО Межоблпроект
ООО Новые технологии и оборудован
ООО Инжектор
ООО Орион-В
ООО НПП Рост
ООО Стелнек
ООО Неон
ООО Резерв
и т.д.

Около 50 клиентов

Индикаторы результативности работы центров-участников

1

Клиенты центра

2

Трансфер технологий (поиск партнеров)

3

Выявление и поддержка инициатив для участия в различных программах

4

Распространение информации

5

Организация специальных мероприятий

6

Перенаправление клиентов и сетевое взаимодействие

Преимущества для участников

Преимущества для клиентов:

Доступ SMEs к информации и услугам для их интернационализации (No wrong door principle)

Получение полного спектра услуг для успешной коммерциализации/трансфера технологий и международной бизнес-кооперации

Регулярное информирование SMEs о конкурсах и проектах FP7

Доступ к участию в FP7 программах финансирования и организационно-методическое сопровождение реализации таких проектов

Преимущества для региональных центров-участников:

Создание эффективных инструментов выявления TO/TRs и поиска европейских технологических партнеров по ним

Предоставление услуг по поддержке установления российско-европейского сотрудничества

Увеличение количества клиентов и расширение перечня услуг

Возможность получения статуса Business-innovation Center (BIC) в соответствии с европейскими стандартами качества

Преимущества для партнеров

- ❖ У европейских центров и их клиентов формируется представление о российском технологическом потенциале, потенциале научно-исследовательских разработок, ориентированных на международную технологическую кооперацию.
- ❖ Европейские партнеры получают лучшее представление о научных организациях и SMEs, и их компетенциях.
- ❖ На основе сформированной базы данных Консорциум совместно с европейскими партнерами по Сети смогут сделать услугу по поиску партнеров более эффективной.



Спасибо за внимание!

Леонтьев Алексей Владимирович
Ведущий менеджер
Союз ИТЦ России
E-mail: alexey-leontiev@unicm.ru